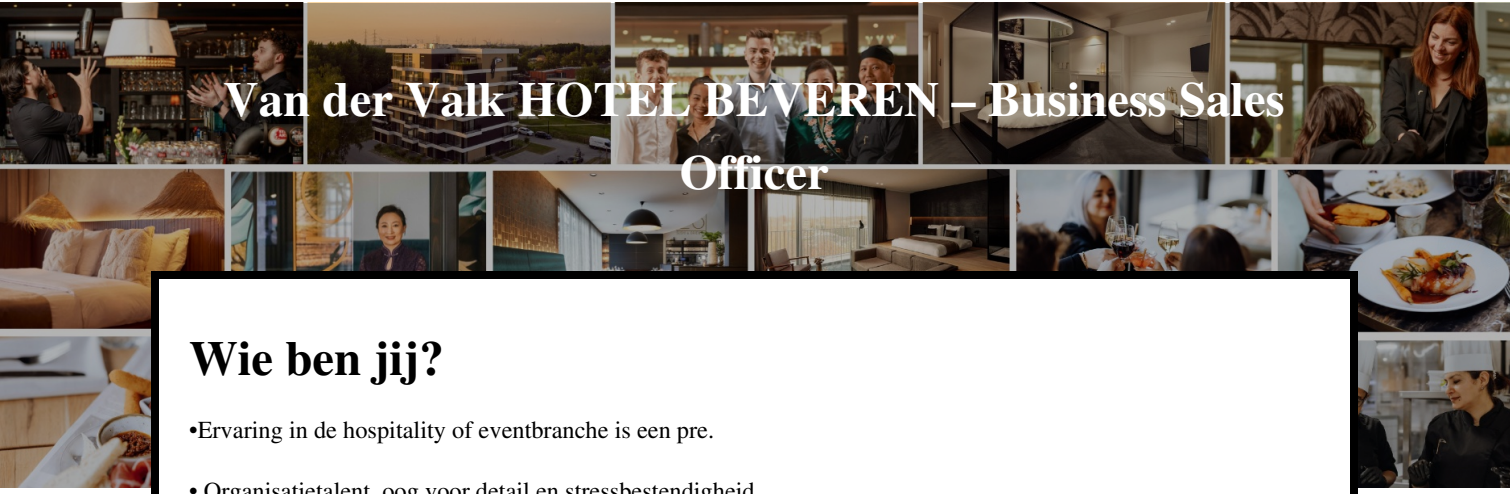




Van der Valk HOTEL BEVEREN – Business Sales Officer

Wie ben jij?

- Ervaring in de hospitality of eventbranche is een pre.
- Organisatietalent, oog voor detail en stressbestendigheid.
- Goede communicatieve vaardigheden – je schakelt moeiteloos tussen gast en collega.
- Creativiteit en commerciële feeling voor wat een event bijzonder maakt.

Wat ga jij doen?

Ben jij een organisatorisch talent met oog voor detail en passie voor het creëren van onvergetelijke zakelijke evenementen? Als Business Sales Officer zorg jij ervoor dat onze business events – van vergaderingen tot grootschalige events – tot in de puntjes zijn geregeld.

In deze rol ben jij het aanspreekpunt voor onze zakelijke gasten: je begeleidt het volledige proces van aanvraag tot uitvoering. Je schakelt soepel met interne afdelingen zoals banqueting, keuken en receptie, zodat op de dag zelf alles vlekkeloos verloopt.

Daarnaast denk je creatief mee met onze marketingafdeling over unieke thema-events die perfect aansluiten bij de wensen van onze gasten. Jouw ideeën dragen bij aan verrassende concepten waarmee we ons onderscheiden in de markt.

Takenpakket

- Je coördineert en organiseert zakelijke events van A tot Z.
- Je bent hét aanspreekpunt voor de gast én interne teams.
- Je zorgt voor een strakke administratieve afhandeling van aanvragen, draaiboeken en planningen.
- Je denkt mee in de ontwikkeling van creatieve en thematische events in samenwerking met marketing.
- Je bewaakt de kwaliteit en gastbeleving vóór, tijdens en na elk event.

En tot slot... wat zit er voor jou in?

- Je komt terecht in een bedrijf dat constant vernieuwt en groeit, zo geven we de medewerkers de kans om mee te groeien met de organisatie.
- Een dynamische werkomgeving binnen een toonaangevend hotel.
- Ruimte voor eigen inbreng en creatieve ideeën.
- Samenwerking met een enthousiast team van professionals.
- Aantrekkelijke arbeidsvoorwaarden en personeelsvoordelen binnen Van der Valk.

<https://www.hotelbeveren.be/>